



## Seminar Nasional Wirausaha 2019

Banyak orang terjun berbisnis karena terjepit, spontan, emosional, atau ingin kaya. Ada kalanya orang berbisnis karena tidak ada pilihan lain. Ada yang berbisnis untuk meneruskan usaha yang dirintis orang tua. Ada yang berbisnis karena melihat peluang. Ada yang terjun ke bisnis karena dilihat lewat bisnis bisa lebih kaya. Ada yang menekuni bisnis karena ada sesuatu yang mau ditawarkan kepada masyarakat. Masih ada juga yang sekedar mencoba. Sedikit yang terjun ke bisnis karena idealisme.

Ada yang sudah berjalan setahun, kemudian mati. Dan tidak cukup untuk membiayai operasi usaha. Ada yang sudah berjalan tiga tahun, kemudian tutup karena keuntungan minim. Motivasi lenyap ketika ada tawaran untuk kembali menjadi

pekerja. Ada juga yang sudah berjalan lima tahun, tapi megap-megap. Penghasilan tidak dicatat, pengeluaran tidak dikontrol. Sementara pelanggan makin berkurang, biaya operasi makin membengkak, dan akhirnya mati karena pemasukan tidak cukup membiayai operasi usaha.

Namun demikian, ada juga yang bertahan. Dengan kesabaran dan kegigihan, usaha terus eksis. Ada kemauan untuk terus belajar dan mau mendengar nasihat. Teori-teori berbisnis dipelajari dan dijalankan satu demi satu; metode-berbisnis yang benar ditemukan.

Seminar Wirausaha mempersiapkan Anda untuk memenangkan pertarungan di lapangan bisnis.

Hidup tidak selalu linier. Kadang hidup lancar tanpa hambatan. Kadang hidup seperti jalan yang berliku-liku. Ada jalan yang mendaki; ada juga yang menurun. Dalam bisnis juga demikian. Bulan ini mendapat untung; bulan berikutnya bisa rugi. Tahun ini merugi, tahun depannya bisa lebih merugi lagi.

Untuk mengurangi kesalahan-kesalahan, menghadiri seminar sangat disarankan. Pebisnis pemula tidak harus mengalami kesalahan-kesalahan para pebisnis-pemula lain. Mengapa harus mengalami kesalahan yang sama kalau bisa dicegah?

Kesalahan bisa dihindari bila sudah memahami falsafah dan prinsip-prinsip bisnis. Dengan memiliki pemahaman ini, ada persiapan yang lebih baik untuk terjun ke dunia bisnis. Ada konsep bisnis yang jelas; tahu rantai bisnis. Ada pemahaman bagaimana seluk beluk mendirikan usaha.

Ada pengetahuan mengenai kewajiban baik bagi pelanggan, pemegang saham, maupun kepada pemerintah seperti membayar pajak.

Hindari kehilangan uang, kerugian dan putusnya persahabatan dalam bisnis dengan menghadiri Seminar Wirausaha

Masih ada hal-hal yang perlu diantisipasi, yaitu mencegah konflik di antara sesama pemegang saham atau mitra bisnis.

Bisnis bisa tutup karena muncul ketidaksepahaman bagaimana membagi keuntungan. Hanya karena pembagian keuntungan yang dirasa tidak adil, kadang persahabatan jadi putus.

Masih ada lagi masalah soal kurang pemahaman soal perjanjian kerjasama bisnis. Perlu dipelajari prinsip-prinsip dasar dalam perjanjian kerjasama bisnis. Bisnis bisa merugi karena kurang jeli membaca klausul-klausul perjanjian. Tidak ada jalan pintas untuk sukses dalam bisnis. Kesuksesan sering muncul setelah melalui banyak kegagalan. Namun, kesalahan-kesalahan bisa dicegah dengan mempelajarinya lebih awal. Mempelajari teori sebelum menerapkannya di dunia bisnis mencegah potensi kehilangan modal yang begitu banyak.

Silahkan menghadiri Seminar nasional wirausaha bersama UMA & BUKALAPAK. Bekali diri Anda dengan baik sebelum memulai bisnis. Anda bisa terhindar dari kesalahan dan kegagalan.

